



ماستر كلاس: التفاوض للمشتريين

سلاسل الإمداد والمشتريات واللوجستيات

ماستر كلاس | 5 أو 10 أيام | أونلاين، حضوري، داخل الشركات | QGT-SCM-177

نظرة عامة

دورة «ماستر كلاس: التفاوض للمشتريين» هي ماستر كلاس للقيادات حول الاستراتيجية والأداء في مجال التفاوض للمشتريين. تغطي المبادئ ومتطلبات أطر CIPS و ASCM وقواعد Incoterms 2020 ومعيار ISO 28000 والأساليب العملية المستخدمة في المواقع، مع دراسات حالة من الخليج وأفريقيا والعالم. متاحة أونلاين، أو حضوريا في 60 مدينة، أو داخل شركتك.

ماذا ستتعلم

- شرح مبادئ التفاوض للمشتريين ومصطلحاته ونطاقه
- تطبيق المتطلبات ذات الصلة في أطر CIPS و ASCM وقواعد Incoterms 2020 ومعيار ISO 28000
- استخدام الأدوات العملية وقوائم التحقق والحسابات بثقة
- التعرف على المشكلات والمخاطر الشائعة وأسبابها الجذرية واختيار الإجراء التصحيحي المناسب
- بناء دراسة جدوى وخارطة طريق قابلة للتنفيذ لفريق القيادة

لمن هذه الدورة

صممت للعاملين في المشتريات وسلاسل الإمداد والمستودعات واللوجستيات في المناصب العليا والقيادية.

محتوى الدورة (5 أيام)

اليوم 1: رؤية استراتيجية لـ التفاوض للمشتريين

الاتجاهات والتشريعات وما تفعله الشركات الرائدة

اليوم 2: المقارنة المرجعية والأداء

مؤشرات الأداء ونماذج النضج وتحليل الفجوات

اليوم 3: دروس من حوادث ومشاريع كبرى

نقاط القرار التي غيرت النتائج

اليوم 4: قيادة التغيير

بناء دراسة الجدوى والموازنة وقدرات الفريق

اليوم 5: منتدى الماستر كلاس

لجنة خبراء وتبادل خبرات وخارطة طريق شخصية

ما تضيفه نسخة الـ 10 أيام

اليوم 6: مشروع تطبيقي، الجزء الأول - تطبيق طرق الأسبوع الأول على حالة من مؤسستك

اليوم 7: البيانات والأدوات الرقمية - البرمجيات والجداول والأدوات الرقمية المستخدمة عمليا

اليوم 8: دروس من الحوادث والتدقيقات - ما تعلمنا إياه التحقيقات ونتائج التدقيق

اليوم 9: مشروع تطبيقي، الجزء الثاني - استكمال الحل واختباره وتحسينه

اليوم 10: العروض والتقييم الختامي - عرض المشروع أمام المجموعة والتقييم النهائي

المدة	أونلاين مباشر	حضورى	داخل الشركة
5 أيام	\$3,000	\$5,500	عرض سعر
10 أيام	\$5,500	\$9,900	عرض سعر

تشمل الرسوم المادة العلمية وشهادة الإتمام، والدورات الحضورية تشمل الضيافة والغداء. التدريب داخل الشركات يسعر للمجموعة.

المواعيد والمدن 2027-2030

التاريخ	المدينة	الصيغة	المدة	الرسوم
18-22 يناير 2027	دبلن	حضورى	5 أيام	\$5,500
7-18 يونيو 2027	الدار البيضاء	حضورى	10 أيام	\$9,900
16-20 أغسطس 2027	سنغافورة	حضورى	5 أيام	\$5,500
30 أغسطس - 10 سبتمبر 2027	الشارقة	حضورى	10 أيام	\$9,900
27 سبتمبر - 1 أكتوبر 2027	أونلاين مباشر	أونلاين مباشر	5 أيام	\$3,000
28 فبراير - 3 مارس 2028	دبي	حضورى	5 أيام	\$5,500
12-23 يونيو 2028	الدار البيضاء	حضورى	10 أيام	\$9,900
10-14 يوليو 2028	برلين	حضورى	5 أيام	\$5,500
25 سبتمبر - 6 أكتوبر 2028	روما	حضورى	10 أيام	\$9,900
23-27 أكتوبر 2028	أونلاين مباشر	أونلاين مباشر	5 أيام	\$3,000
23-27 أبريل 2029	تونس	حضورى	5 أيام	\$5,500
4-15 يونيو 2029	مراكش	حضورى	10 أيام	\$9,900
2-6 سبتمبر 2029	الدوحة	حضورى	5 أيام	\$5,500
10-21 سبتمبر 2029	بيروت	حضورى	10 أيام	\$9,900
5-9 نوفمبر 2029	أونلاين مباشر	أونلاين مباشر	5 أيام	\$3,000
8-12 أبريل 2030	تبليسي	حضورى	5 أيام	\$5,500
29 أبريل - 10 مايو 2030	مراكش	حضورى	10 أيام	\$9,900
24-28 يونيو 2030	نيروبي	حضورى	5 أيام	\$5,500
1-12 يوليو 2030	مانشستر	حضورى	10 أيام	\$9,900
25-29 نوفمبر 2030	أونلاين مباشر	أونلاين مباشر	5 أيام	\$3,000

التسجيل

سجل عبر الموقع أو امسح الرمز

<https://qimmatrainig.com/ar/courses/negotiation-for-buyers-masterclass/>

واتساب: +971 50 697 0908

البريد: training@qimmatrainig.com

