



التفاوض للمشتريين: ورشة عمل تطبيقية

سلاسل الإمداد والمشتريات واللوجستيات

ورشة تطبيقية | 5 أو 10 أيام | أونلاين، حضوري، داخل الشركات | QGT-SCM-157

نظرة عامة

دورة «التفاوض للمشتريين: ورشة عمل تطبيقية» هي ورشة عمل تطبيقية قائمة على التمارين ومشكلات المواقع الحقيقية في مجال التفاوض للمشتريين. تغطي المبادئ ومتطلبات أطر CIPS و ASCM وقواعد Incoterms 2020 ومعيار ISO 28000 والأساليب العملية المستخدمة في المواقع، مع دراسات حالة من الخليج وأفريقيا والعالم. متاحة أونلاين، أو حضوريا في 60 مدينة، أو داخل شركتك.

ماذا ستتعلم

- شرح مبادئ التفاوض للمشتريين ومصطلحاته ونطاقه
- تطبيق المتطلبات ذات الصلة في أطر CIPS و ASCM وقواعد Incoterms 2020 ومعيار ISO 28000
- استخدام الأدوات العملية وقوائم التحقق والحسابات بثقة
- التعرف على المشكلات والمخاطر الشائعة وأسبابها الجذرية واختيار الإجراء التصحيحي المناسب
- إعداد خطة تحسين لموقع العمل أو المؤسسة

لمن هذه الدورة

صممت للعاملين في المشتريات وسلاسل الإمداد والمستودعات واللوجستيات الراغبين في التطبيق العملي أكثر من النظرية.

محتوى الدورة (5 أيام)

اليوم 1: تمهيد الورشة وتحديد خط الأساس

يحضر كل مشارك مشكلة حقيقية من موقع عمله

اليوم 2: تطبيق موجه 1

تمارين عملية بالنماذج وقوائم التحقق والحسابات

اليوم 3: تطبيق موجه 2

محاكاة ولعب أدوار في سيناريوهات التفاوض للمشتريين

اليوم 4: حالات ميدانية من الخليج وأفريقيا

تحليل ما أخفق وما نجح

اليوم 5: خطة العمل ومراجعة الزملاء

يغادر كل مشارك بخطة تحسين تمت مراجعتها

ما تضيفه نسخة الـ 10 أيام

اليوم 6: مشروع تطبيقي، الجزء الأول - تطبيق طرق الأسبوع الأول على حالة من مؤسستك

اليوم 7: البيانات والأدوات الرقمية - البرمجيات والجداول والأدوات الرقمية المستخدمة عمليا

اليوم 8: دروس من الحوادث والتدقيقات - ما تعلمنا إياه التحقيقات ونتائج التدقيق

اليوم 9: مشروع تطبيقي، الجزء الثاني - استكمال الحل واختباره وتحسينه

اليوم 10: العروض والتقييم الختامي - عرض المشروع أمام المجموعة والتقييم النهائي

المدة	أونلاين مباشر	حضورى	داخل الشركة
5 أيام	\$3,000	\$5,500	عرض سعر
10 أيام	\$5,500	\$9,900	عرض سعر

تشمل الرسوم المادة العلمية وشهادة الإتمام، والدورات الحضورية تشمل الضيافة والغداء. التدريب داخل الشركات يسعر للمجموعة.

المواعيد والمدن 2027-2030

التاريخ	المدينة	الضيافة	المدة	الرسوم
14-18 يونيو 2027	الدار البيضاء	حضورى	5 أيام	\$5,500
2-13 أغسطس 2027	ميلانو	حضورى	10 أيام	\$9,900
18-22 أكتوبر 2027	الشارقة	حضورى	5 أيام	\$5,500
1-12 نوفمبر 2027	بروكسل	حضورى	10 أيام	\$9,900
15-19 نوفمبر 2027	أونلاين مباشر	أونلاين مباشر	5 أيام	\$3,000
15-19 مايو 2028	مدريد	حضورى	5 أيام	\$5,500
19-30 يونيو 2028	باريس	حضورى	10 أيام	\$9,900
3-7 يوليو 2028	بانكوك	حضورى	5 أيام	\$5,500
28 أغسطس - 8 سبتمبر 2028	برلين	حضورى	10 أيام	\$9,900
13-17 نوفمبر 2028	أونلاين مباشر	أونلاين مباشر	5 أيام	\$3,000
28 يناير - 1 فبراير 2029	القاهرة	حضورى	5 أيام	\$5,500
1-12 أبريل 2029	جدة	حضورى	10 أيام	\$9,900
18-22 يونيو 2029	روما	حضورى	5 أيام	\$5,500
24 يونيو - 5 يوليو 2029	صلالة	حضورى	10 أيام	\$9,900
9-13 يوليو 2029	أونلاين مباشر	أونلاين مباشر	5 أيام	\$3,000
13-17 يناير 2030	القاهرة	حضورى	5 أيام	\$5,500
4-15 فبراير 2030	نيروبي	حضورى	10 أيام	\$9,900
31 مارس - 4 أبريل 2030	مدينة الكويت	حضورى	5 أيام	\$5,500
23 يونيو - 4 يوليو 2030	الإسكندرية	حضورى	10 أيام	\$9,900
4-8 نوفمبر 2030	أونلاين مباشر	أونلاين مباشر	5 أيام	\$3,000

التسجيل

سجل عبر الموقع أو امسح الرمز

<https://qimmatrainig.com/ar/courses/negotiation-for-buyers-practical-workshop/>

واتساب: +971 50 697 0908

البريد: training@qimmatrainig.com

