



مهارات التفاوض: ورشة عمل تطبيقية

القيادة والإدارة

ورشة تطبيقية | 5 أو 10 أيام | أونلاين، حضوري، داخل الشركات | QGT-LEA-150

نظرة عامة

دورة «مهارات التفاوض: ورشة عمل تطبيقية» هي ورشة عمل تطبيقية قائمة على التمارين ومشكلات المواقع الحقيقية في مجال مهارات التفاوض. تغطي المبادئ ومتطلبات أحدث الأبحاث الإدارية وأفضل الممارسات الدولية والأساليب العملية المستخدمة في المواقع، مع دراسات حالة من الخليج وأفريقيا والعالم. متاحة أونلاين، أو حضوريا في 60 مدينة، أو داخل شركتك.

ماذا ستتعلم

- شرح مبادئ مهارات التفاوض ومصطلحاته ونطاقه
- تطبيق المتطلبات ذات الصلة في أحدث الأبحاث الإدارية وأفضل الممارسات الدولية
- استخدام الأدوات العملية وقوائم التحقق والحسابات بثقة
- التعرف على المشكلات والمخاطر الشائعة وأسبابها الجذرية واختيار الإجراء التصحيحي المناسب
- إعداد خطة تحسين لموقع العمل أو المؤسسة

لمن هذه الدورة

صممت للتنفيذيين والمديرين وقادة الفرق والموظفين ذوي الإمكانيات العالية الراغبين في التطبيق العملي أكثر من النظرية.

محتوى الدورة (5 أيام)

اليوم 1: تمهيد الورشة وتحديد خط الأساس

يحضر كل مشارك مشكلة حقيقية من موقع عمله

اليوم 2: تطبيق موجه 1

تمارين عملية بالنماذج وقوائم التحقق والحسابات

اليوم 3: تطبيق موجه 2

محاكاة ولعب أدوار في سيناريوهات مهارات التفاوض

اليوم 4: حالات ميدانية من الخليج وأفريقيا

تحليل ما أخفق وما نجح

اليوم 5: خطة العمل ومراجعة الزملاء

يفادر كل مشارك بخطة تحسين تمت مراجعتها

ما تضيفه نسخة الـ 10 أيام

- اليوم 6: مشروع تطبيقي، الجزء الأول - تطبيق طرق الأسبوع الأول على حالة من مؤسستك
- اليوم 7: البيانات والأدوات الرقمية - البرمجيات والجدول والأدوات الرقمية المستخدمة عمليا
- اليوم 8: دروس من الحوادث والتدقيقات - ما تعلمنا إياه التحقيقات ونتائج التدقيق
- اليوم 9: مشروع تطبيقي، الجزء الثاني - استكمال الحل واختباره وتحسينه
- اليوم 10: العروض والتقييم الختامي - عرض المشروع أمام المجموعة والتقييم النهائي

المدة	أونلاين مباشر	حضورى	داخل الشركة
5 أيام	\$3,000	\$5,500	عرض سعر
10 أيام	\$5,500	\$9,900	عرض سعر

تشمل الرسوم المادة العلمية وشهادة الإتمام، والدورات الحضورية تشمل الضيافة والغداء. التدريب داخل الشركات يسعر للمجموعة.

المواعيد والمدن 2027-2030

التاريخ	المدينة	الصيغة	المدة	الرسوم
18-22 يناير 2027	لواندا	حضورى	5 أيام	\$5,500
31 يناير - 11 فبراير 2027	الجزائر العاصمة	حضورى	10 أيام	\$9,900
9-13 مايو 2027	الرياض	حضورى	5 أيام	\$5,500
24 مايو - 4 يونيو 2027	كوبنهاغن	حضورى	10 أيام	\$9,900
16-20 أغسطس 2027	أونلاين مباشر	أونلاين مباشر	5 أيام	\$3,000
10-14 يناير 2028	لواندا	حضورى	5 أيام	\$5,500
13-24 مارس 2028	كوبنهاغن	حضورى	10 أيام	\$9,900
13-17 أغسطس 2028	عمان	حضورى	5 أيام	\$5,500
4-15 سبتمبر 2028	برلين	حضورى	10 أيام	\$9,900
13-17 نوفمبر 2028	أونلاين مباشر	أونلاين مباشر	5 أيام	\$3,000
15-19 يناير 2029	أكرا	حضورى	5 أيام	\$5,500
12-23 مارس 2029	ميلانو	حضورى	10 أيام	\$9,900
28 مايو - 1 يونيو 2029	بيروت	حضورى	5 أيام	\$5,500
10-21 يونيو 2029	الإسكندرية	حضورى	10 أيام	\$9,900
30 يوليو - 3 أغسطس 2029	أونلاين مباشر	أونلاين مباشر	5 أيام	\$3,000
11-15 مارس 2030	نيروبي	حضورى	5 أيام	\$5,500
21 أبريل - 2 مايو 2030	الجزائر العاصمة	حضورى	10 أيام	\$9,900
29 أبريل - 3 مايو 2030	الدار البيضاء	حضورى	5 أيام	\$5,500
10-21 يونيو 2030	برشلونة	حضورى	10 أيام	\$9,900
21-25 أكتوبر 2030	أونلاين مباشر	أونلاين مباشر	5 أيام	\$3,000

التسجيل

سجل عبر الموقع أو امسح الرمز

<https://qimmatrainig.com/ar/courses/negotiation-skills-practical-workshop/>

واتساب: +971 50 697 0908

البريد: training@qimmatrainig.com

