



إدارة العلاقات مع الموردين: المستوى المتقدم

سلاسل الإمداد والمشتريات واللوجستيات

متقدم | 5 أو 10 أيام | أونلاين، حضوري، داخل الشركات | QGT-SCM-128

نظرة عامة

دورة «إدارة العلاقات مع الموردين: المستوى المتقدم» هي برنامج متقدم للممارسين ذوي الخبرة في مجال إدارة العلاقات مع الموردين. تغطي المبادئ ومتطلبات أطر CIPS و ASCM وقواعد Incoterms 2020 ومعيار ISO 28000 والأساليب العملية المستخدمة في المواقع، مع دراسات حالة من الخليج وأفريقيا والعالم. متاحة أونلاين، أو حضوريا في 60 مدينة، أو داخل شركتك.

ماذا ستتعلم

- شرح مبادئ إدارة العلاقات مع الموردين ومصطلحاته ونطاقه
- تطبيق المتطلبات ذات الصلة في أطر CIPS و ASCM وقواعد Incoterms 2020 ومعيار ISO 28000
- تطبيق طرق التحليل المتقدمة على بيانات تشغيل حقيقية
- التعرف على المشكلات والمخاطر الشائعة وأسبابها الجذرية واختيار الإجراء التصحيحي المناسب
- إعداد خطة تحسين لموقع العمل أو المؤسسة

لمن هذه الدورة

صممت للعاملين في المشتريات وسلاسل الإمداد والمستودعات واللوجستيات ممن لديهم خبرة لا تقل عن ثلاث سنوات.

محتوى الدورة (5 أيام)

- اليوم 1: مراجعة المبادئ الأساسية**
مراجعة سريعة وأحدث التغييرات في أطر CIPS و ASCM وقواعد Incoterms 2020 ومعيار ISO 28000
- اليوم 2: طرق التحليل المتقدمة**
تقنيات تفصيلية وتفسير البيانات والحسابات
- اليوم 3: تحسين التصميم والأداء**
رفع الاعتمادية والكفاءة وخفض التكلفة
- اليوم 4: تحري الأعطال في الحالات المعقدة**
تشخيص المشكلات متعددة الأسباب من بيانات الموقع
- اليوم 5: المخاطر واتخاذ القرار والتكامل**
بناء خطة قائمة على المخاطر وعرض التوصيات

ما تضيفه نسخة الـ 10 أيام

- اليوم 6: مشروع تطبيقي، الجزء الأول - تطبيق طرق الأسبوع الأول على حالة من مؤسستك
- اليوم 7: البيانات والأدوات الرقمية - البرمجيات والجداول والأدوات الرقمية المستخدمة عمليا
- اليوم 8: دروس من الحوادث والتدقيقات - ما تعلمنا إياه التحقيقات ونتائج التدقيق
- اليوم 9: مشروع تطبيقي، الجزء الثاني - استكمال الحل واختباره وتحسينه
- اليوم 10: العروض والتقييم الختامي - عرض المشروع أمام المجموعة والتقييم النهائي

المدة	أونلاين مباشر	حضورى	داخل الشركة
5 أيام	\$3,000	\$5,500	عرض سعر
10 أيام	\$5,500	\$9,900	عرض سعر

تشمل الرسوم المادة العلمية وشهادة الإتمام، والدورات الحضورية تشمل الضيافة والغداء. التدريب داخل الشركات يسعر للمجموعة.

المواعيد والمدن 2027-2030

التاريخ	المدينة	الصيغة	المدة	الرسوم
1-12 مارس 2027	بروكسل	حضورى	10 أيام	\$9,900
8-12 مارس 2027	أبوظبي	حضورى	5 أيام	\$5,500
5-16 أبريل 2027	فيينا	حضورى	10 أيام	\$9,900
7-11 يونيو 2027	جوهانسبرغ	حضورى	5 أيام	\$5,500
30 أغسطس - 10 سبتمبر 2027	أونلاين مباشر	أونلاين مباشر	10 أيام	\$5,500
16-27 يناير 2028	الدوحة	حضورى	10 أيام	\$9,900
24-28 يناير 2028	بروكسل	حضورى	5 أيام	\$5,500
7-18 فبراير 2028	أبوظبي	حضورى	10 أيام	\$9,900
1-5 مايو 2028	مانشستر	حضورى	5 أيام	\$5,500
2-13 أكتوبر 2028	أونلاين مباشر	أونلاين مباشر	10 أيام	\$5,500
9-20 أبريل 2029	إسطنبول	حضورى	10 أيام	\$9,900
16-20 يوليو 2029	ميونخ	حضورى	5 أيام	\$5,500
2-13 سبتمبر 2029	الرياض	حضورى	10 أيام	\$9,900
24-28 سبتمبر 2029	تبليسي	حضورى	5 أيام	\$5,500
19-30 نوفمبر 2029	أونلاين مباشر	أونلاين مباشر	10 أيام	\$5,500
25 مارس - 5 أبريل 2030	بودابست	حضورى	10 أيام	\$9,900
1-5 أبريل 2030	إدنبرة	حضورى	5 أيام	\$5,500
30 يونيو - 11 يوليو 2030	عمان	حضورى	10 أيام	\$9,900
21-25 أكتوبر 2030	بروكسل	حضورى	5 أيام	\$5,500
4-15 نوفمبر 2030	أونلاين مباشر	أونلاين مباشر	10 أيام	\$5,500

التسجيل

سجل عبر الموقع أو امسح الرمز

<https://qimmatrainig.com/ar/courses/supplier-relationship-management-advanced-level/>

واتساب: +971 50 697 0908

البريد: training@qimmatrainig.com

