



إدارة العلاقات مع الموردين

سلاسل الإمداد والمشتريات واللوجستيات

أساسي | 5 أو 10 أيام | أونلاين، حضوري، داخل الشركات | QGT-SCM-108

نظرة عامة

دورة «إدارة العلاقات مع الموردين» هي برنامج تأسيسي يبني معرفة عملية متينة في مجال إدارة العلاقات مع الموردين. تغطي المبادئ ومتطلبات أطر CIPS و ASCM وقواعد Incoterms 2020 ومعيار ISO 28000 والأساليب العملية المستخدمة في المواقع، مع دراسات حالة من الخليج وأفريقيا والعالم. متاحة أونلاين، أو حضوريا في 60 مدينة، أو داخل شركتك.

ماذا ستتعلم

- شرح مبادئ إدارة العلاقات مع الموردين ومصطلحاته ونطاقه
- تطبيق المتطلبات ذات الصلة في أطر CIPS و ASCM وقواعد Incoterms 2020 ومعيار ISO 28000
- استخدام الأدوات العملية وقوائم التحقق والحسابات بثقة
- التعرف على المشكلات والمخاطر الشائعة وأسبابها الجذرية واختيار الإجراء التصحيحي المناسب
- إعداد خطة تحسين لموقع العمل أو المؤسسة

لمن هذه الدورة

صممت للعاملين في المشتريات وسلاسل الإمداد والمستودعات واللوجستيات والموظفين الجدد وكل من يحتاج أساسا متينا في الموضوع.

محتوى الدورة (5 أيام)

اليوم 1: المبادئ والمصطلحات

النطاق والتعريفات الأساسية وموقع إدارة العلاقات مع الموردين في العمليات اليومية

اليوم 2: الكودات والمعايير والمتطلبات

ما تشترطه أطر CIPS و ASCM وقواعد Incoterms 2020 ومعيار ISO 28000 وكيفية قراءتها

اليوم 3: الطرق والأدوات والحسابات

طرق عملية خطوة بخطوة وقوائم تحقق وأمثلة محلولة

اليوم 4: التشغيل والتفتيش والمشكلات الشائعة

الأعطال المعتادة وعلامات الإنذار وطرق التعامل معها

اليوم 5: دراسات حالة وورشة عمل وتقييم

تمرين جماعي على حالات حقيقية واختبار ختامي

ما تضيفه نسخة الـ 10 أيام

- اليوم 6: مشروع تطبيقي، الجزء الأول - تطبيق طرق الأسبوع الأول على حالة من مؤسستك
- اليوم 7: البيانات والأدوات الرقمية - البرمجيات والجداول والأدوات الرقمية المستخدمة عمليا
- اليوم 8: دروس من الحوادث والتدقيقات - ما تعلمنا إياه التحقيقات ونتائج التدقيق
- اليوم 9: مشروع تطبيقي، الجزء الثاني - استكمال الحل واختباره وتحسينه
- اليوم 10: العروض والتقييم الختامي - عرض المشروع أمام المجموعة والتقييم النهائي

المدة	أونلاين مباشر	حضورى	داخل الشركة
5 أيام	\$3,000	\$5,500	عرض سعر
10 أيام	\$5,500	\$9,900	عرض سعر

تشمل الرسوم المادة العلمية وشهادة الإتمام، والدورات الحضورية تشمل الضيافة والغداء. التدريب داخل الشركات يسعر للمجموعة.

المواعيد والمدن 2027-2030

التاريخ	المدينة	الضيافة	المدة	الرسوم
3-7 مايو 2027	باكو	حضورى	5 أيام	\$5,500
25 يوليو - 5 أغسطس 2027	جدة	حضورى	10 أيام	\$9,900
2-6 أغسطس 2027	فرانكفورت	حضورى	5 أيام	\$5,500
6-17 سبتمبر 2027	ميلانو	حضورى	10 أيام	\$9,900
1-5 نوفمبر 2027	أونلاين مباشر	أونلاين مباشر	5 أيام	\$3,000
20-24 مارس 2028	دبلن	حضورى	5 أيام	\$5,500
5-16 يونيو 2028	كوبنهاغن	حضورى	10 أيام	\$9,900
10-14 يوليو 2028	لواندا	حضورى	5 أيام	\$5,500
21 أغسطس - 1 سبتمبر 2028	جوهانسبرغ	حضورى	10 أيام	\$9,900
2-6 أكتوبر 2028	أونلاين مباشر	أونلاين مباشر	5 أيام	\$3,000
12-16 أغسطس 2029	القاهرة	حضورى	5 أيام	\$5,500
24 سبتمبر - 5 أكتوبر 2029	جنيف	حضورى	10 أيام	\$9,900
1-5 أكتوبر 2029	هيوستن	حضورى	5 أيام	\$5,500
8-19 أكتوبر 2029	أكرا	حضورى	10 أيام	\$9,900
26-30 نوفمبر 2029	أونلاين مباشر	أونلاين مباشر	5 أيام	\$3,000
21-25 يناير 2030	جوهانسبرغ	حضورى	5 أيام	\$5,500
29 أبريل - 10 مايو 2030	براغ	حضورى	10 أيام	\$9,900
20-24 مايو 2030	روما	حضورى	5 أيام	\$5,500
26 مايو - 6 يونيو 2030	الدوحة	حضورى	10 أيام	\$9,900
2-6 ديسمبر 2030	أونلاين مباشر	أونلاين مباشر	5 أيام	\$3,000

التسجيل

سجل عبر الموقع أو امسح الرمز

<https://qimmatrainig.com/ar/courses/supplier-relationship-management/>

واتساب: +971 50 697 0908

البريد: training@qimmatrainig.com

